

## Profesjonalny Kupiec - rozwój kompetencji zakupowych i negocjacyjnych (Szkolenie 4-dniowe)

Szkolenie jest doskonałym programem pomagającym usystematyzować wiedzę dotyczącą profesjonalnego realizowania procesu zakupowego skoncentrowanego na celach biznesowych firmy.

Podczas szkolenia uczestnicy poznają sposoby kategoryzacji zakupów, analizy rynku, segmentacji dostawców, analizy potrzeb. W ramach szkolenia omawiamy sposoby zarządzania współpracą z dostawcami oraz strategię dopasowane do różnych segmentów zakupowych w odniesieniu do ich istotności dla biznesu przedsiębiorstwa.

Program szkolenia zawiera wiele praktycznych ćwiczeń, dzięki którym uczestnicy mogą zastosować zdobytą wiedzę już od kolejnego dnia w swojej pracy. W trakcie programu szkoleniowego trener podaje realne przykłady obrazujące omawiany model lub metodę, jest też możliwość omawiania realnych case'ów biznesowych wniesionych przez uczestników.

Szkolenie prowadzone jest w formule warsztatowej, co oznacza aktywne uczestnictwo osób biorących w nim udział, ponieważ jest to najbardziej efektywna forma uczenia się dorosłych.

Szkolenie jest realizowane w trybie 4 dni po 4 h każdego dnia.

### Program szkolenia obejmuje następujące zagadnienia:

#### I. Dzień:

- Kategoryzacja zakupów.
- Analiza rynku i segmentacja dostawców.
- Zarządzanie relacjami z dostawcami.

#### II. Dzień:

- Diagnoza potrzeb i współpraca z klientami wewnętrznymi.
- Relacje z trudnym klientem/dostawcą.
- Budowanie i realizacja strategii zakupowych.

#### III. Dzień:

- Zarządzanie ryzykiem w zakupach i sposoby jego mitygacji.
- Budowanie dobrze funkcjonujących i wspierających procedur zakupowych.
- Wybór strategii negocjacyjnych.

**IV.** Dzień:

- Wybór strategii negocjacyjnych c.d.
- Umiejętności negocjacji zakupowych.

## Informacje organizacyjne:

Forma szkolenia: **Szkolenie Online**

Cena regularna uczestnictwa jednej osoby netto: **1590,00 zł**

Cena regularna uczestnictwa jednej osoby brutto: **1955,70 zł**

[Pobierz](#) formularz zgłoszeniowy w PDF lub [zapisz się](#) online na to wydarzenie poprzez stronę internetową.